

「労働時間削減」と「売上増加」を叶える
生産性の最大化のための営業支援ツール

セールスマネージャー
Remix CLOUD

使い勝手 No.1
国産ベンダー No.1
定着率 96%

- ◆ 成果（売上）の最大化
- ◆ 業務の効率化（残業の低減、部門間連携強化）
- ◆ 定量成果（数値）の可視化、ボトルネックの把握
- ◆ マネジメント強化（活動の見える化）

＜全社で使える統合型CRM/SFA＞

セールスマネージャー
Remix CLOUD



国産ベンダーとして20年以上日本の営業スタイルを研究し続けたからこそ
実現できる**使い勝手の良さ**と専属の支援部隊によるフォローアップ
により業種業態・企業規模問わずさまざまな企業様での支援を実現

セールスマネージャー Remix CLOUD が選ばれる 4 つの理由

01 営業現場で使いやすい！ だから定着しやすい。

営業シーンでの使いやすさを追求し**ユーザー評価No.1**(*1)を獲得した営業支援システムだからこそ実現できる圧倒的な操作性！



02 改善点が丸見え！ だからマネジメントしやすい。

集客から受注までのプロセスを見える化できるので、部下がどのプロセスで躓きやすいのか等の課題がどこあるかが明らかになるので科学的なマネジメントが可能に！

03 5,000社超の導入実績！ だから失敗しない。

1999年に販売してからの導入企業は**国産ベンチャーNo.1**(*2)の実績。多くの成功、失敗経験からどう使えば結果を出せるかのノウハウをご提供可能！



04 定着率96%の実績！ だから導入後も安心。

専任コンサルタントにより、営業課題に合わせて導入から定着までのサポートを一気通貫で行うことで**定着率95%**(*3)を実現！



*1 株式会社ESP総研調べ
*2 IDC「国内CRMアプリケーション市場シェア_2017年」より自社で推計
*3 2017年度更新実績